Szablon lejka sprzeday: prosta tablica od leada do umowy

Kada szansa sprzeday na jednej tablicy, ze staym rytmem na nowe leady i kontakt.

Lejek, którego ucz trenerzy sprzeday: kada szansa na jednym etapie z jasnym nastpnym krokiem i stae pory na szukanie leadów i kontakt.

Kroki

- [ ] **Opisz idealnego klienta w kilku zdaniach (45m)**
- [ ] **Wypisz dwadziecia firm lub osób, które pasuj (1h)**
- [ ] **Napisz krótk, osobist pierwsz wiadomo (45m)**
- [ ] **Odezwij si do piciu nowych leadów (45m)**
  Powtarza si co tydzie
- [ ] **Przypomnij si przy kadej otwartej ofercie (30m)**
  Wystarczy uprzejme pytanie: czy masz pytania i jaki jest nastpny krok?
  Powtarza si co tydzie
- [ ] **Policz wygrane i przegrane szanse, i dlaczego (30m)**
  Powtarza si co miesic

Darmowa lista kontrolna od Plenzu, spokojnej aplikacji do zada, która planuje tylko to, co si zmieci. Zaplanuj te kroki na waciwe dni:
plenzu.com/pl/templates/sales-pipeline-template